

Stop stijgende leaseprijzen!

Whitepaper • Februari 2017



Stop stijgende leaseprijzen!

Uit een onderzoek van ROI fleet & mobility blijkt dat het wagenpark bij organisaties één van de hoogste kostenposten is. Er wordt door organisaties dan ook veel tijd gestoken in het realiseren van een scherp leasetarief en goede voorwaarden tijdens een offerteronde, tenderprocedure of (Europese) aanbesteding.

Multi-vendor fleetmanagement

De leaseprijzen zijn in zo'n offerteronde zijn vaak veel lager dan na de offerteronde. Helaas zien we dat leaseprijzen de nare eigenschap hebben om na de offerteronde weer langzaam omhoog te kruipen. Daarom vragen veel organisaties structureel meerdere offertes op voor elke nieuw in te zetten auto. Dit wordt ook wel multi-vendor of multi-bidding genoemd. Door offertes op te vragen bij twee of meer leasemaatschappijen, bent u altijd verzekerd van het meest scherpe tarief.

Single-vendor fleetmanagement

Voor organisaties die bewust kiezen voor het gemak van samenwerken met één leasemaatschappij, is het een stuk lastiger om te controleren of het lage prijsniveau uit de offerteronde gehandhaafd wordt. Tot op heden waren aanwezige tools in de markt niet in staat om meer dan ca. 60% van de daadwerkelijk ingezette voertuigen te controleren. Als klant wilt u natuurlijk 100% zekerheid hebben.

Prijsborging realiseren met de Autolease Calculator ROI

Om organisaties te voorzien van 100% zekerheid wat betreft de leaseprijzen, heeft ROI fleet & mobility een unieke en innovatieve prijsborgingstool ontwikkeld waarmee 100% van alle leaseprijzen gecontroleerd kan worden. Dit gebeurt op basis van het in de offerteronde afgegeven leasetarief. Deze tool heet de Autolease Calculator ROI (ACR).

Met de ACR Prijsborging van ROI komt u nooit meer voor onaangename verrassingen te staan. Door het prijsniveau van de aanbieding echt vast te leggen, voorkomt u ongewenste prijsstijgingen. Zelfs bij veranderingen in de looptijd en kilometrages blijft het prijsniveau even scherp. Het aangeboden prijsniveau uit de tender blijft gehandhaafd omdat ROI een continue en 100% dekkende vergelijking voor iedere ingezette leaseauto kan uitvoeren.

Hoe werkt het?

Tijdens de aanbiedingsfase wordt er door ROI een zogenaamde BaseLine vastgelegd. De BaseLine is gedefinieerd als het relatieve prijsniveau uit de aanbidding t.o.v. de ACR. Van alle auto's wordt de totale exploitatie (looptijd x leasetarief) van de aanbidding vergeleken met de totale exploitatie van de calculaties uit de ACR. Dit wordt vervolgens uitgedrukt als een percentage van het in de ACR berekende prijsniveau. Dit percentage leggen we vast als BaseLine.

Bij het berekenen van een leasetarief in de ACR, worden de calculaties uit de aanbidding op basis van gelijke grondslagen gecalculeerd. De vaste componenten uit de aanbidding worden één op één overgenomen in de ACR calculaties.

Hieronder vallen:

- Looptijd/kilometrage
- MRB
- Management fee en administratiekosten
- Assurantiepremie
- Winterbanden
- Brandstofbeheer
- Rentepercentage (t.b.v. berekening Rentecomponent)
- Korting

De variabele componenten/parameters worden bepaald door de ACR.

Hieronder vallen:

- Restwaarde
- Reparatie en onderhoud
- Banden

De bestelde auto's worden periodiek opgenomen in een batch die wordt vergeleken met de ACR. Als de totale exploitatie van deze batch hoger uitvalt dan de vooraf vastgestelde BaseLine zal de leasemaatschappij binnen de batch naar eigen keuze aanpassingen doorvoeren zodat de totale score niet hoger zal uitvallen dan de BaseLine.

De score van de ACR Prijsborging wordt door ROI bijgehouden zodat u precies kunt zien hoe de gemaakte afspraken omtrent de PLA gehandhaafd blijven.

Prijsborging	2014 - Q4	2015 - Q1	2015 - Q2	2015 - Q3	2015 - Q4
BaseLine	89,3%	89,3%	89,3%	89,3%	89,3%
Score Leasemij	90,4%	91,6%	88,0%	90,8%	92,0%
Vershil	1,1%	2,3%	-1,3%	1,5%	2,7%
Beoordeling					
Score Herzien	-	89,0%	-	-	89,3%
Score ACR Prijsborging per kwartaal					

Prijsmatrices

Niet alleen het tarief zelf borgen wij met onze prijsborgingsmethodiek. Om vooraf helder te krijgen wat de kosten zijn als een auto meer of minder gaat rijden, worden er zogenaamde prijsmatrices door de leasemaatschappijen aangeleverd. De klant weet daardoor vooraf wat het leasetarief wordt als de werkelijke looptijd en kilometrage veranderen t.o.v. het inzettarief.

Meting Prijsborging ACR



BaseLine:	93,0%
Periode:	Q2 2016
Score YTD:	92,3%
Score Periode:	92,5% AKKOORD
Score Periode Herzien:	- nvt

Periode	Offerte	Kenteken	Tarief Lease- maatschappij	Tarief ACR	Looptijd jaar/ km's	Exploitatie Arval	Exploitatie ACR	Score
Q2 2016	2016-001	AA-BB-CC	€ 638,26	51	40.000	€ 32.551,26	€ 33.031,17	98,5%
Q2 2016	2016-001	AA-BB-CC	€ 640,02	50	40.000	€ 32.001,00	€ 32.479,50	98,5%
Q2 2016	2016-001	AA-BB-CC	€ 605,82	56	35.000	€ 33.925,92	€ 34.580,56	98,1%
Q2 2016	2016-001	AA-BB-CC	€ 678,03	44	45.000	€ 29.833,32	€ 30.090,72	99,1%
Q2 2016	2016-002	BB-CC-DD	€ 664,36	56	35.000	€ 37.204,16	€ 39.255,44	94,8%
Q2 2016	2016-002	BB-CC-DD	€ 643,97	57	30.000	€ 36.706,29	€ 38.585,01	95,1%
Q2 2016	2016-002	BB-CC-DD	€ 706,17	50	40.000	€ 35.308,50	€ 36.996,50	95,4%
Q2 2016	2016-002	BB-CC-DD	€ 752,97	44	45.000	€ 33.130,68	€ 34.418,56	96,3%
Q2 2016	2016-003	CC-DD-EE	€ 833,15	38	55.000	€ 31.659,70	€ 33.208,96	95,3%
Q2 2016	2016-003	CC-DD-EE	€ 790,45	41	50.000	€ 32.408,45	€ 34.254,27	94,6%
Q2 2016	2016-003	CC-DD-EE	€ 750,23	44	45.000	€ 33.010,12	€ 35.204,40	93,8%
Q2 2016	2016-003	CC-DD-EE	€ 695,94	50	40.000	€ 34.797,00	€ 37.750,00	92,2%
Q2 2016	2016-004	EE-FF-GG	€ 684,20	51	40.000	€ 34.894,20	€ 37.134,63	94,0%
Q2 2016	2016-004	EE-FF-GG	€ 647,36	56	35.000	€ 36.252,16	€ 38.714,48	93,6%
Q2 2016	2016-004	EE-FF-GG	€ 685,70	50	40.000	€ 34.285,00	€ 36.577,00	93,7%
Q2 2016	2016-004	EE-FF-GG	€ 741,05	44	45.000	€ 32.606,20	€ 34.100,88	95,6%
Q2 2016	2016-005	FF-GG-HH	€ 897,51	41	50.000	€ 36.797,91	€ 39.736,79	92,6%
Q2 2016	2016-005	FF-GG-HH	€ 941,90	38	55.000	€ 35.792,20	€ 38.568,86	92,8%

Op basis van vele jaren ervaring en voortschrijdend inzicht in de ontwikkelingen van o.a. restwaardes, onderhoud- en reparatiecijfers, zijn wij tot een model gekomen waarbij wij alle calculaties en tarieven kunnen borgen.

LPT ↓	10.000	15.000	20.000	25.000	30.000	35.000	40.000	45.000	50.000	55.000	60.000
24	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%	93,5%
27	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%	94,3%
30	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%
33	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%
36	98,0%	99,1%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%
39	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	
42	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%		
45	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%	95,2%			
48	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%				
51	98,1%	96,9%	98,3%	99,0%	98,8%	99,0%					
54	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%	97,1%					
57	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%	98,0%						
60	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%	96,2%						

Wilt u meer weten?

Neem dan contact op met ROI fleet & mobility via 035 - 69 48 235 en vraag naar Jaap van Daalen of Rob van Veen. Of stuur een mail naar info@roifleetmobility.nl.

Wij kunnen u meer vertellen over ze vernieuwende methodiek om uw leasetarieven jaar na jaar op het niveau uit de tender te houden. Dit leidt gegarandeerd tot een forse kostenreductie!

Voor meer dan goed wagenparkbeheer.

